

证券代码：300471

证券简称：厚普股份

公告编号：2018-052

# 成都华气厚普机电设备股份有限公司 2018 年半年度报告摘要

## 一、重要提示

本半年度报告摘要来自半年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读半年度报告全文。

非标准审计意见提示

适用  不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用  不适用

公司计划不派发现金红利，不送红股，不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用  不适用

## 二、公司基本情况

### 1、公司简介

股票简称	厚普股份	股票代码	300471
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	黄凌	胡莞苓	
办公地址	成都市高新区康隆路 555 号	成都市高新区康隆路 555 号	
电话	028-63165919	028-63165919	
电子信箱	hpgf@hqhop.com	hpgf@hqhop.com	

### 2、主要财务会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是  否

	本报告期	上年同期	本报告期比上年同期增减
营业收入（元）	160,887,754.27	462,992,673.52	-65.25%
归属于上市公司股东的净利润（元）	-76,717,049.97	61,870,579.93	-224.00%
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润（元）	-79,875,142.56	51,709,481.04	-254.47%
经营活动产生的现金流量净额（元）	-234,077,608.84	-171,989,580.84	-36.10%
基本每股收益（元/股）	-0.2070	0.1669	-224.03%
稀释每股收益（元/股）	-0.2070	0.1660	-224.70%
加权平均净资产收益率	-4.66%	3.62%	-8.28%

	本报告期末	上年度末	本报告期末比上年度末增减
总资产（元）	2,546,245,994.76	2,865,939,287.55	-11.15%
归属于上市公司股东的净资产（元）	1,604,099,144.68	1,686,011,303.55	-4.86%

### 3、公司股东数量及持股情况

报告期末股东总数	26,115	报告期末表决权恢复的优先股股东总数（如有）	0			
前 10 名股东持股情况						
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况	
					股份状态	数量
江涛	境内自然人	32.49%	120,425,000	90,318,750	质押	75,990,000
唐新潮	境内自然人	8.07%	29,900,000		质押	18,000,000
华油天然气股份有限公司	境内非国有法人	5.67%	21,000,000			
林学勤	境内自然人	5.36%	19,875,000		质押	4,604,850
北京爱洁隆科技有限公司	境内非国有法人	1.12%	4,150,000			
李景峰	境内自然人	0.60%	2,230,700			
中央汇金资产管理有限责任公司	国有法人	0.48%	1,773,000			
深圳市前海禾丰正则资产管理有限公司—禾丰灵活配置二期私募基金	其他	0.39%	1,436,500			
杨惠琴	境内自然人	0.27%	982,150			
陈宏华	境内自然人	0.26%	950,800			
上述股东关联关系或一致行动的说明	公司未知上述股东之间是否存在关联关系，也未知是否属于《上市公司收购管理办法》规定的一致行动人。					
前 10 名普通股股东参与融资融券业务股东情况说明（如有）	公司股东陈宏华通过普通证券账户持有 0 股，通过国泰君安证券股份有限公司客户信用交易担保证券账户持有 950,800 股，实际合计持有 950,800 股。					

### 4、控股股东或实际控制人变更情况

控股股东报告期内变更

适用  不适用

公司报告期控股股东未发生变更。

实际控制人报告期内变更

适用  不适用

公司报告期实际控制人未发生变更。

### 5、公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用  不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

## 6、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在半年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券  
否

## 三、经营情况讨论与分析

### 1、报告期经营情况简介

公司是否需要遵守特殊行业的披露要求  
否

公司致力于打造清洁能源全产业链方案提供商，努力将业务从上市初期以单纯加气站设备销售为基础向天然气全产业链延伸，并积极向氢能拓展，业务性质也由仅销售设备向提供全生命周期解决方案演变，具备从设计、设备选型、施工到售后维修的全方位服务能力，在提升公司整体竞争力的同时，也降低了经营周期波动风险。

由于新能源汽车的高速发展以及2017年下半年至2018年第一季度气荒引起天然气价格大幅度上涨，天然气使用的经济性不再明显，造成市场行情不稳定，不少加气站处于停建或无气供应状态，加气站投资建设方更加谨慎，导致2018年上半年加气站建设需求下降明显，公司订单随之减少，同时市场上同类产品竞争激烈，相关产品的成交价格下滑明显，加之公司自搬入新基地后各方面的管理费用和生产成本也随之增加，导致公司2018年上半年整体业绩表现不理想，收入与利润均出现大幅度的下降，并出现上市以来首次出现业绩亏损。面对此种情形，公司管理层在年初就积极采取措施应对，推行“降本增效”战略，分别在生产经营方面、技术研发方面、市场拓展方面进行了策略性调整，并取得了初步成效，但相应措施实施时间较短，其效果尚未充分显现。2018年上半年，公司总体经营与未来发展情况如下：

#### （一）生产经营方面

##### 1、掌握智能化生产制造技术，公司产品制造水平全面提升

2018年上半年公司在产品的生产制造上，持续引进和升级智能制造在生产技术上的应用，结合前期的布局，公司目前在产品生产技术上，现已完全掌握并能正常使用信息化工具和智能制造设备，公司的生产制造水平得到了全面的提升，并为公司下一步业务增长打下了坚实的基础。

另外，公司新产品加氢加注设备现已正式研发成功，通过引入新的生产工艺和技术标准，目前已完成了小批量的生产，并顺利进行了产品的验证和客户交付，其产品质量满足客户预期。将来，公司计划还将继续加大对加氢加注设备研发投入力度，优化产品结构、调整生产工艺，引进智能化制造技术，不断提高产品的生产制造能力，为公司氢能发展不断贡献。

##### 2、继续推进EPC能源工程，布局氢能行业领域

2018年上半年，公司继续推进EPC能源工程业务核心能力的打造与培育工作。在工程设计方面，公司在现有的设计资源基础上，根据业务的经营需要，进行了设计专业的重组，使设计团队的分工协作更加灵活，设计资源配置更加贴近客户的需要，设计业务初步具备了“宜深则深，宜广则广”的能力；在工程采购方面，公司通过采购制度优化和采购流程固化，进一步提高了整个采购活动的运转效率，同时将采购动作进行前置，提前了解项目需求以及实施进度信息，充分做好采购计划管理工作，有效缩短了供应周期，并通过延长采购订单的提前量，在一定程度上降低了工程物料的采购成本；在工程施工方面，公司始终围绕工程的安全、质量、进度与成本四个方面，不断加强工程施工的过程管控力度，现场落实管理责任，并建立多级监管机制，打通设计、采购与施工的协同链条，相关专业人员深入施工现场解决施工过程问题，减少整个施工过程中的重复沟通协调次数，全面地提高了施工质量与施工效率。

另外，在公司总体的发展战略的指引下，公司正在积极尝试氢能行业领域的EPC工程业务，并与氢能装备产品在业务上形成互补效益，构建“装备+工程”的组合式运营模式，在氢能市场形成较为完整的业务布局，成功构建公司在氢能领域的综合竞争优势。

##### 3、氢能核心产品实现量产，积极打造氢能产业价值链

2018年上半年，公司氢能业务实现了实质性的进展，诸如加氢机、加氢撬等多种产品现已完成研发和量产，并正式投入市场使用，相关核心零部件目前也正在抓紧研发与调试中，尤其是过度依赖国外进口的核心零部件，目前也已取得了突破性的进展，公司的氢能产品有望实现核心部件的自主化，以此构建公司氢能业务的竞争优势与产品壁垒。

其次，公司广泛与国际先进的氢能公司开展战略合作，在技术、生产制造等方面，建立了紧密的战略合作关系，意图通过资源共享与优势互补打造基于公司核心能力的氢能产业价值链，完善公司的氢能业务结构，突破技术瓶颈，提升产品的生产制造水平，巩固与夯实目前公司氢能领域的领先优势。

##### 4、船用业务核心技术已初步得到市场认可，船用改造项目与加注站建设项目取得突破性进展

2018年上半年，公司船用业务稳步推进，并取得了显著成效。今年5月，由公司提供LNG全套加注系统的云浮六都港区“油气合一”趸船式LNG加注站建设项目在东莞南祥造船厂顺利开工。该项目为交通运输部水运行业应用液化天然气第二批试点示范项目，广东省内首座国家级水运应用LNG示范项目。项目选址于广东省云浮市云安区六都港区内，配置500吨柴油和200立方液化天然气储备，具备每日200吨柴油和60000标方天然气加注能力。目前已完成了前期行政审批和招标等相关工作，预计于2018年10月底下水调试。今年6月，公司自主研发的“SEC系列LNG供气装置电控系统”在港盛1000（237TEU）多用途集装箱船舶成功运行，该控制系统实现了船舶LNG燃料的充装、储存、供应的全过程管控，其安保子系统实现了对燃料动

力船的可燃气体报警信号、火灾报警信号、供气撬装、循环水、风机、发动机、发电机的监测及遥控，并且本套系统的所有核心部件均由电子技术公司自主研发。其中，独有的六主机供气控制功能为行业首创，填补了国内市场空白。

后续，公司还将持续加大对船用技术的研发力度，同步加强公司船舶改造与加注码头的技术实力，深度参与相关技术标准与规范的制定与推广工作，巩固公司在天然气船用市场的技术领先地位。同时，公司还将继续加大船舶市场的开发力度，积极参与天然气船舶的新建与改造项目，争取在年底之前就完成新建与改建船舶数量实现快速增长。

## （二）市场开拓方面

### 1、积极调整销售策略，加大“煤改气”市场的开发力度，增强客户营销工作效率

2018年上半年，公司在传统车用天然气市场总体需求不强的情况下，分别从销售模式、销售区域、主打产品等方面，积极调整了销售策略与业务重点，意图最大化的降低销售下滑的速度。与此同时，公司分别加大了在京津冀和东北区域民用“煤改气”市场的开发力度，以此缓解车用天然气市场需求下滑对公司的影响。另外，公司在积极抢占新增市场的同时，也重点关注存量市场的维系与二次营销工作，通过良好的客户关系与市场资源，进一步抢占重点客户的内部新增市场。同时，公司通过信息系统，进一步提高了对一线销售人员的管理效率，销售人员有更多的时间专注客户拜访与维系工作。

### 2、深耕天然气产业能源工程业务，积极尝试氢能工程与国际化工程业务

2018年上半年，公司围绕清洁能源领域，并依托现有的具备五大行业（石油天然气、化工石化、市政、电力、环保）二十余项专业的工程设计资质，为客户提供从上游开采至终端用户的工程设计、施工总承包以及工程总承包服务。在具体的市场开拓方向上，公司将凭借能源工程的技术优势，重点开拓天然气的开采环节、输气环节、储气环节、用气环节的工程业务，并积极承担“三桶油”及各省的加油站改造升级业务，同时顺应国内天然气供销储体系的建设政策，进一步稳固深耕挖潜油气储运终端市场、支线管网建设以及LNG液化化工厂等业务。

另外，在新业务拓展方面，公司将同步发展氢能装备产品与工程业务，实现装备与工程业务的双向带动效益；同时依托公司国际化业务平台，在条件允许的情况下，尝试清洁能源EPC国际化业务。

### 3、成立专业公司搭建氢能产业平台，多方共赢引领行业快速发展

公司于2018年4月成立了四川厚普卓越氢能科技有限公司，专注于氢能产业的业务运营与市场推广，通过打造类似张家口的氢能产业园区，搭建平台建设具有国内标志性的加氢站和全氢能产业链。通过创新方案的设计，创新技术的研发，对比同行企业，在产品技术和设计上的优势，运用领先于市场的技术和设计引导行业发展。

### 4、循序拓展船用市场，抢占优质项目资源，打造市场示范性项目，塑造公司品牌优势

2018年上半年，公司将延续船用市场的开发策略，立足于现有区域与项目城市，采取循序发展的策略，突破国内重点LNG船用项目，并依托公司国际化业务平台，尝试国际化业务。同时，公司还将继续加强船用市场的资源整合工作，重点与行业主管部门、行业协会，水运公司、交运公司、船舶制造厂、码头运营企业以及LNG运营商开展广泛深度的合作，在合作中寻求项目机会，并通过打造示范性项目建立公司在天然气船用市场的品牌影响力和口碑效益，力争在天然气船用市场启动初期公司就基本具备良好的市场优势。

### 5、成功搭建国际市场营销体系，国际业务有望迎来快速发展

受“煤改气”、液化石油气改液化天然气以及环保政策的影响，2018年国际天然气市场供需齐涨，工业用气加剧增长，国际天然气车用市场向好。2018年上半年公司加大了国际市场的投入，并在欧洲、东南亚已有订单形成。公司加强国际联盟合作，并与国内大型国有企业、大型民企建立合作关系，并依托合作方的资源优势，依托“一带一路”政策借船出海。公司加强部分区域代理发展，和欧洲、俄语区域几个国家当地公司合作谈判进展顺利。

## 2、涉及财务报告的相关事项

### （1）与上一会计期间财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的说明

适用  不适用

公司报告期无会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况。

### （2）报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

适用  不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

### （3）与上一会计期间财务报告相比，合并报表范围发生变更说明

适用  不适用

公司报告期无合并报表范围发生变化的情况。